



*Es gibt nichts was nicht irgendjemand noch billiger verkaufen könnte.*

Verkaufstrainer Lothar Lay steht für über zwei Jahrzehnte geballte Erfahrung im Verkauf von hochwertigen Konsum- und Investitionsgütern und Dienstleistungen bei verschiedenen nationalen und internationalen Konzernen. Er hat umfangreiches Expertenwissen im direkten sowie indirekten Vertrieb und führte eines der bekanntesten Telekommunikations-Unternehmen mit an die Börse.



## Betriebswirt (VWA)

Fachgebiet(e): Verkauf, Preisverhandlungen

Deutsch

### MEDIEN



GOING INTERNATIONAL  
Preis: 0,00 €

### TEILNEHMERSTIMME

„Spannender Vortrag, die Zeit verging viel zu schnell.“  
Jens Ulbrich / MEA Metal Applications GmbH / Geschäftsführer /  
Managing Director

### ZUFRIEDENE KUNDEN

Bk-Erneuerbare Energien	Degussa
DIGM	EEG
Hilti	Kuka
Linhardt	MPS
Ondal	Roma

### PRESSEARTIKEL



16.10.2015  
EXTENDED „WISSEN BEGEISTERT“ MIT LOTHAR LAY



27.07.2015  
SELBSTBEWUSST HINTER IHREM PREIS STEHEN UND DIESEN DURCHSETZEN

### WEITERE ANGEBOTE DIESES REDNERS



Ein umfangreiches Profil mit Referenzen, Teilnehmerstimmen, Videos u.v.m. finden Sie unter: [5sr.de/n1](http://5sr.de/n1)

↓ SCHREIBEN SIE EINE E-MAIL AN



[L.LAY@FUENF-STERNE-TRAINER.DE](mailto:L.LAY@FUENF-STERNE-TRAINER.DE)

↓ JETZT ANRUFEN



+49 (0) 9071 770 35-0

IHR ANSPRECHPARTNER: MICHAEL KÜRZEDER

↓ LINK ZUM PROFIL

