

## Ein Nein hast du immer – ein Ja kannst du bekommen

Seit mehr als 20 Jahren gilt Klaus-J. Fink als deutschlandweit anerkannter Erfolgstrainer für Telefon- und Empfehlungsmarketing sowie das Thema Recruiting. In der Finanzdienstleistungs-, Immobilien- und Bankenbranche wird der studierte Jurist von vielen als die Nr. 1 in Sachen Neukundengewinnung angesehen! Wer in dieser harten und krisengebeutelten Finanz-Branche erfolgreich ist, der hat die richtige Strategie für den Vertragsabschluss.



### Vertriebstrainer und Keynote Speaker

Fachgebiet(e): Telefon- und Empfehlungsmarketing, Vertriebsaufbau, Recruiting

Deutsch

#### MEDIEN



**TOPSELLING: DIE VIER ERFOLGSFAKTOREN FÜR MEHR UMSATZ UND GEWINN**

Preis: € 24,90



**EMPFEHLUNGSMARKETING: KÖNIGSWEG DER NEUKUNDENGWINNUNG**

Preis: 25,00 €

#### VORTRÄGE

- EMPFEHLUNGSMARKETING - DER KÖNIGSWEG DER NEUKUNDENGWINNUNG
- TOP-SELLING: 4 ERFOLGSFAKTOREN FÜR MEHR UMSATZ UND GEWINN

#### TEILNEHMERSTIMME

„Wir fanden Ihr Seminar sehr gut und wollen uns nochmal dafür bedanken. Wir würden Ihnen gerne wieder aufmerksam zuhören!“

Dieter Hennes / Global Finanz Bonn

#### ZUFRIEDENE KUNDEN

- |               |                       |
|---------------|-----------------------|
| Allianz       | American Express      |
| Barmenia      | BMW                   |
| Credit Suisse | Dt. Vermögensberatung |
| DEVK          | Ford                  |
| HDI-Gerling   | Jaguar                |

#### PRESEARTIKEL



13.09.2019  
VERTRIEB: WIE MAN BEIM KUNDEN AUS EINEM NEIN EIN JA MACHEN KANN



27.02.2019  
INTERVIEW: WORIN SICH GUTE VERKÄUFERN VON SCHLECHTEN UNTERSCHIEDEN

#### WEITERE ANGEBOTE DIESES REDNERS



#### AUSZEICHNUNGEN



Ein umfangreiches Profil mit Referenzen, Teilnehmerstimmen, Videos u.v.m. finden Sie unter: [5sr.de/ls](https://www.5sterne-redner.de/ls)

↓ SCHREIBEN SIE EINE E-MAIL AN



[K.FINK@5-STERNE-REDNER.DE](mailto:k.fink@5-sterne-redner.de)

↓ JETZT ANRUFEN



+49 (0) 9071 770 35-0

IHR ANSPRECHPARTNER: MICHAEL KÜRZEDER

↓ LINK ZUM PROFIL

